

# 【営業訪問体験】

## DX商材の提案を通じて、社会貢献シーンを実感してみよう！

### ●会社の紹介(私たちはこんなチームです！)

当社の主力システムの生活保護システムは、自治体市場において、全国シェアNo. 1です。生活保護業務をはじめ自治体の20業務のシステムが、政府主導で2026年度末までに標準化されますが、当社は厚生労働省のワーキングに招かれる認知度と知見があると自負しています。

近年は、京都大学をはじめとする国公立大学と産学連携、AI技術の特許を得る活動などを通じて新しいビジネスを創造しており、地方自治体以外の分野に視野を拡げていくことが当社のビジョンとなっています。今回のインターンシップ企画は正にこの新しい取組みを体験するものと言えるでしょう。

また当社は、働き方改革が叫ばれる前から、改革に取組み、社員の働く環境の向上にも力を入れています。

2017年 ベストプラクティス企業(秋田労働局長)

2018年 女性活躍認証「えるぼし」最高位

2019年 「健康経営優良企業」

2021年 「ユースエール」

2025年 D&Iアワード「アドバンス」認定



### 【会社概要】

会社名: 北日本コンピューターサービス株式会社

代表者: 代表取締役 江畑 佳明

設立: 1969年5月

社員数: 233名(男性166名、女性67名)

所在地: 秋田県秋田市南通築地15-32

業種: 情報通信業



### ●インターンシップの概要

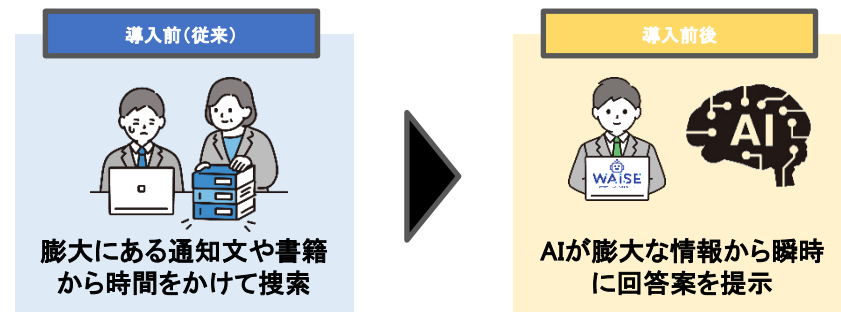
当社の主要顧客である地方自治体では人員削減による人手不足、毎年部署異動がおこなわれることによる経験不足が課題として挙げられています。当社主力製品である生活保護システムご利用自治体様も例外ではなく、同様の課題に直面しています。

経験問わず専門知識を有することが求められる業務であるため、当社で何かお手伝いできないものかと考え開発した、新サービス『生活保護ケースワーク支援サービスWAISE』の開発経緯(開発秘話)、顧客ニーズにあった提案手法を学んでいただきます。

※ WAISEはリリースから2年で全国200を超える自治体に導入されました！

### ●インターン生へのメッセージ

『生活保護ケースワーク支援サービスWAISE』の開発に至った経緯から地方自治体のニーズに応える提案営業手法を学んでいただきます。実際に地方自治体に訪問し、どのように提案しているか提案シーンを同行営業にて経験いただけます。より実践に近い形で経験できる貴重な経験になるものと考えています。



☑ 調査にかかる時間を短縮することができます。

☑ 根拠に基づき、自信をもって業務を行っていただくことで  
住民サービスの向上を支援します。

## 【 営業訪問体験 】

DX商材の提案を通じて、社会貢献シーンを実感してみよう！

### 募集要項①

募集人数	3名まで ※募集人数を超える応募があった場合は、抽選となります。
募集期間	2026年4月1日～2026年7月31日
実施期間	2026年8月27(木)～28(金) ・初日 13:30～17:00 ・2日目 10:00～16:00
活動場所	北日本コンピューターサービス株式会社 関東支社
活動条件	・全1.5日間のインターンシップにできることを条件とします。
活動支援金	・会場までの交通費のほか、当社が必要と判断した場合に宿泊費も支給(または当社手配)します。 ・2日目の昼食は当社が負担します。
具体的な仕事内容 (タイムテーブル)	1日目:オリエンテーション ・会社概要説明 ・自治体営業とは？ ・「WAISE」開発経緯(開発秘話)の紹介 ・営業訪問体験の作戦会議  2日目:営業訪問体験 ・ミーティング(最終確認) ・お客様訪問(名刺交換、新規商材の紹介シーンの見学) ・帰社後のまとめ (訪問結果より顧客の反応・予算化感度・その根拠を確認) ・振り返りディスカッション

### 募集要項②

得られるスキル・経験	・営業職の理解 ・地方自治体市場に対する知見 ・商材企画のプロセスに対する知見
対象となる人	・営業職に感心のある人 ・何かを企画する仕事をしてみたい人 ・地方自治体向けのサービスに興味がある人
事務局	・課題解決支援事業部 東日本支援部

